

Titre professionnel employé(e) commercial(e) en magasin

Objectif

Permettre au (à la) bénéficiaire d'assurer l'approvisionnement d'un rayon ou d'un point de vente : mise en valeur des produits alimentaires et non alimentaires. Contribuer à l'attractivité du magasin, gérer les stocks et préparer les commandes.

- [Dates & lieux \(3\)](#)
- [Contenus](#)
- [Organisation](#)
- [Carte](#)

• Clermont-Ferrand - Du 11/03/2019 au 29/07/2019


- 15 Boulevard Ambroise Brugière - 63000 Clermont-Ferrand
- [Adrec](#) - Tél : 04 44 05 21 85
- Contact : Madame Estelle KHALINI ([Contacter](#)) - Tél : 04 44 05 21 85

Public et financement

Financement	Effectif	Recrutement
Contrat de professionnalisation	--	Ouvert
Bénéficiaire de l'action	--	Ouvert
Entreprise	--	Ouvert

Public : Tout public, Salarié

Aire de recrutement : Région

Trouvez un logement pour votre formation / stage sur le site partenaire :  [form'toit](#) : ma formation, mon logement

2. Clermont-Ferrand - Du 16/09/2019 au 04/02/2020


- 15 Boulevard Ambroise Brugière - 63000 Clermont-Ferrand
- [Adrec](#) - Tél : 04 44 05 21 85
- Contact : Madame Estelle KHALINI ([Contacter](#)) - Tél : 04 44 05 21 85

Public et financement

Financement	Effectif	Recrutement
Contrat de professionnalisation	--	Ouvert
Bénéficiaire de l'action	--	Ouvert
Entreprise	--	Ouvert

Public : Tout public, Salarié

Aire de recrutement : Région

Trouvez un logement pour votre formation / stage sur le site partenaire :  ma formation, mon logement

3. Clermont-Ferrand - Du 09/03/2020 au 27/07/2020


- 15 Boulevard Ambroise Brugière - 63000 Clermont-Ferrand
- [Adrec](#) - Tél : 04 44 05 21 85
- Contact : Madame Estelle KHALINI ([Contacter](#)) - Tél : 04 44 05 21 83

Public et financement

Financement	Effectif	Recrutement
Contrat de professionnalisation	--	Ouvert
Bénéficiaire de l'action	--	Ouvert
Entreprise	--	Ouvert

Public : Tout public, Salarié

Aire de recrutement : Pays

Trouvez un logement pour votre formation / stage sur le site partenaire :  ma formation, mon logement

Programme

Prospecter un secteur de vente et organiser son activité commerciale :

- Prospector à distance
- Prospector physiquement et sans rendez-vous
- Organiser son activité commerciale
- Analyser ses performances commerciales et en rendre compte

Vendre en face à face des produits et des services référencés aux entreprises et aux particuliers :

- Représenter l'entreprise et valoriser son image
- Mener un entretien de vente de produits et de services référencés aux entreprises et aux particuliers
- Assurer le suivi de ses ventes

[Fiche détaillée sur le site de l'organisme](#)

Validation de la formation

[Titre professionnel employé\(e\) commercial\(e\) en magasin](#)

Niveau de sortie : Niveau V : BEP, CAP

Métiers préparés

[Commerçant/e en alimentation](#)

[Vendeur/euse en magasin](#)

Modalités pédagogiques

Rythme de formation :

Temps plein

En alternance

Formation en situation de travail

Modalité d'enseignement : formation entièrement présentielle

Durées et rythmes

Durée en centre : 486 h

Durée en entreprise : 105 h

Durée totale : 591 h

Admission

Niveau d'entrée :

niveau V bis (prequalification)

Recrutement :

Niveau V ou expérience

Modalités d'accès :

Entretien, Tests

Organisme responsable

Adrec

15 Boulevard Ambroise Brugière
63000 Clermont-Ferrand

Tél : 04 44 05 21 85

Fax : 04 44 05 21 87

Mail : florence.micucci@adrec-formation.fr

Site web : <http://www.adrec-formation.com>

Réf : 03_1401506F

Mise à jour : 16/04/2019
