

Construire une offre technique et commerciale

Objectif

Construire une solution adaptée au client/prospect en s'appuyant sur les différentes possibilités offertes par les prestations de son entreprise Respecter le cadre législatif en vigueur, au regard du diagnostic des besoins du client/prospect, de ses potentialités et de ses enjeux

- [Dates & lieux \(0\)](#)
- [Contenus](#)
- [Organisation](#)
- [Carte](#)

Sessions en cours de programmation

Programme

Jour 1

Les enjeux d'une proposition commerciale

- Support de décision
- Reflet de l'entreprise
- Valeur ajoutée de notre démarche

Les facteurs clés de réussite d'une proposition commerciale

- La préparation avec identification des objectifs à atteindre
- Démarche structurée
- Personnalisation de la réponse

Jour 2

Les différents types de marchés

- Marché public - contraintes et spécificités
- Marché privé

Forme

- Page de garde (cartouche versionning- interlocuteur)
- Sommaire, Pagination, Table de conversion, Rédactionnel, Police de caractère

Jour 3

Fond

- Résumé stratégique (une page pour présenter les enjeux et la réponse adaptée avec une vision financière)
- Contexte- enjeux du client

- Besoins et priorités
- Présentation société -atouts
- Solutions proposées avec la mise en valeur de la pertinence de :
- Aspect technique - Aspect organisationnel - Aspect logistique - Aspect juridique - Proposition tarifaire et conditions de règlement - Annexes

Objectif Général

Perfectionnement, élargissement des compétences

Validation de la formation

Attestation de formation

Modalités pédagogiques

Rythme de formation :

En continu

Modalité d'enseignement : formation entièrement présentielle

Pédagogie interactive impliquant largement chaque participant : Adaptation des apports théoriques à l'expérience et aux besoins de chacun Théorie - Cas pratiques - Mises en situation Groupe d'une di

Durées et rythmes

Durée en centre : 21 h

Durée totale : 21 h

Admission

Niveau d'entrée :

sans niveau spécifique

Organisme responsable

[CCI Formation Puy de Dôme](#)

14 rue Jean Claret
Parc Technologique La Pardieu
63000 Clermont-Ferrand

Tél : 04 73 44 72 20

Mail : formation@puy-de-dome.cci.fr

Site web : <http://www.cciformation63.com>

Réf : 03_1802207F
Mise à jour : 16/10/2019
