

Responsable de développement commercial (option banque-assurance) - Bloc 3 - Manager une action commerciale en mode projet

Objectif

Dans le cadre de l'élaboration et de la négociation d'une offre, manager une action commerciale en mobilisant les acteurs impliqués dans ce projet.

- [Dates & lieux \(0\)](#)
- [Contenus](#)
- [Organisation](#)
- [Carte](#)

Sessions en cours de programmation

Programme

Maîtriser les outils de gestion de projet
Organiser et mettre en place une équipe projet
Assurer le leadership du projet en utilisant les outils du management transversal
Animer une réunion dans le cadre d'un projet
Evaluer et analyser les résultats d'un projet

Objectif Général

Certification

Validation de la formation

[Responsable de développement commercial \(option banque-assurance\)](#)

Niveau de sortie : Niveau II : Licence ou Maîtrise

Responsable de développement commercial (option banque-assurance)

Métiers préparés

[Chef/fe des ventes](#)

Modalités pédagogiques

Rythme de formation :

EN DISCONTINU

Modalité d'enseignement : formation entièrement présentielle

Durées et rythmes

Durée en centre : 98 h

Durée totale : 98 h

Admission

Niveau d'entrée :

sans niveau spécifique

Organisme responsable

[CCI Formation Puy de Dôme](#)

14 rue Jean Claret
Parc Technologique La Pardieu
63000 Clermont-Ferrand

Tél : 04 73 44 72 20

Mail : formation@puy-de-dome.cci.fr

Site web : <http://www.cciformation63.com>

Réf : 03_1802262F
Mise à jour : 10/12/2018
