

Module FEEBAT : valoriser sa mention RGE pour développer son chiffre d'affaires

Objectif

Comprendre la valeur ajoutée du RGE Apprendre à conseiller son client Savoir diagnostiquer le besoin du client Proposer une offre d'amélioration énergétique en lien Savoir convaincre

- [Dates & lieux \(1\)](#)
- [Contenus](#)
- [Organisation](#)
- [Carte](#)

• Grenoble - Du 01/09/2017 au 31/12/2020


- GRETA DE GRENOBLE - Centre Permanent du Bâtiment - 75 bis avenue Rhin et Danube - 38100 Grenoble
- [Greta de Grenoble](#) - Tél : 04 76 84 20 60
- Contact : RIZET ([Contacter](#)) - Tél : 04 76 84 20 60

Public et financement

Financement	Effectif	Recrutement
Bénéficiaire de l'action	--	

Public : Tout public
Tout public

Aire de recrutement : Autres

Trouvez un logement pour votre formation / stage sur le site partenaire :  ma formation, mon logement

Programme

- Le RGE, un atout pour mieux s'organiser au niveau commercial et optimiser son fonctionnement.
- Le RGE, pour mieux répondre aux attentes de nos clients.
- Se positionner comme conseil auprès de son client.
- Diagnostiquer le vrai besoin du client.
- Concevoir et argumenter une offre d'amélioration énergétique, à partir des besoins du client.
- Convaincre son client de la pertinence de son offre.

[Fiche détaillée sur le site de l'organisme](#)

Validation de la formation

Attestation d'acquis de la formation

Modalités pédagogiques

Modalité d'enseignement : formation entièrement présentielle

Durées et rythmes

7 heures

Admission

Niveau d'entrée :
information non communiquée

Recrutement :

Maîtriser les fondamentaux de son métier.

Organisme responsable

Greta de Grenoble

GRETA DE GRENOBLE - Grenoble
27 rue Anatole France
38030 Grenoble

Tél : 04 76 33 27 40

Fax : 04 74 40 81 29

Mail : greta.grenoble.contacts@ac-grenoble.fr

Site web : <http://greta-grenoble.com/>

Réf : 26_104112

Mise à jour : 21/09/2017
