

Titre professionnel vendeur-conseil en magasin

Objectif

Acteur de la satisfaction et de la fidélisation des clients, il (elle) contribue à l'accueil, à la vente afin d'atteindre les résultats économiques du point de vente en appliquant la politique commerciale de l'enseigne. Interlocuteur (trice) privilégié (e), il (elle) personnalise la relation et accompagne le client engagé dans un parcours d'achat avec l'objectif d'optimiser l'expérience client vis-à-vis de l'enseigne. Il (elle) connaît l'organisation du circuit d'approvisionnement et de distribution. Il (elle) maîtrise les caractéristiques, l'usage des produits de l'assortiment proposé par l'enseigne. Il (elle) participe à la théâtralisation du point de vente et peut faire des propositions pour améliorer la mise en valeur des produits et l'évolution des assortiments. [Replier](#)

- [Dates & lieux \(3\)](#)
- [Contenus](#)
- [Organisation](#)
- [Carte](#)

• **Feurs - Du 01/01/2019 au 25/01/2022**

- 31 rue de Verdun - 42110 Feurs
- [C'Top formation](#) - Tél : 04 81 63 00 17
- Contact : Blandine Morel Pelletier ([Contacter](#))

Public et financement

Financement	Effectif	Recrutement
Bénéficiaire de l'action	--	Ouvert

Public : Tout public


2. Feurs - Du 01/01/2019 au 25/01/2022

- 31 rue de Verdun - 42110 Feurs
- [C'Top formation](#) - Tél : 04 81 63 00 17
- Contact : Blandine Morel Pelletier ([Contacter](#))

Public et financement

Financement	Effectif	Recrutement
Bénéficiaire de l'action	--	Ouvert

Public : Tout public

Trouvez un logement pour votre formation / stage sur le site partenaire :  ma formation. mon logement


3. Feurs - Du 01/01/2019 au 25/01/2022

- 31 rue de Verdun - 42110 Feurs
- [C'Top formation](#) - Tél : 04 81 63 00 17
- Contact : Blandine Morel Pelletier ([Contacter](#))

Public et financement

Financement	Effectif	Recrutement
OPCA	--	Ouvert

Public : Public sans emploi

Trouvez un logement pour votre formation / stage sur le site partenaire :  ma formation. mon logement

Objectif Général

Certification

Validation de la formation

Niveau de sortie :

Titre professionnel vendeur-conseil en magasin

Modalités pédagogiques

Rythme de formation :

-

En alternance

Modalité d'enseignement : formation entièrement présentielle

Durées et rythmes

Durée en centre : 450 h

Durée en entreprise : 150 h

Durée totale : 600 h

Admission

Niveau d'entrée :

sans niveau spécifique

Organisme responsable

[C'Top formation](#)

31 rue de Verdun

42110 Feurs

Mail : ctopformation@gmail.com

Réf : 26_116249
Mise à jour : 07/02/2020
